



BRADEX S.A

Ιατρική Επίσκεψη

Bradex

effective caring

Ιατρική Επίσκεψη (Medical Reps)

Η Εταιρεία Bradex ανήκει στον όμιλο DEMO και δραστηριοποιήθηκε το 2014 με σκοπό την παραγωγή και προώθηση φαρμακευτικών και ιατροτεχνολογικών σκευασμάτων στην ελληνική αγορά.

Η Ανάγκη

- Παρακολούθηση μέσω CRM του ιατρικού και νοσηλευτικού προσωπικού.
- Έλεγχος κύκλου ενημέρωσης και επισκέψεων.
- Πλήρες ιστορικό επισκέψεων σε ιδρύματα (νοσοκομεία, κλινικές, ΙΚΑ, ιδιωτικά ιατρεία, κ.ο.κ.).
- Παρακολούθηση πρωινού και απογευματινού προγράμματος.
- Αύξηση της παραγωγικότητας των ιατρικών επισκεπτών.
- Παροχή ολοκληρωμένης, έγκυρης και έγκαιρης πληροφόρησης των συνεργατών.
- Βελτιστοποίηση της διαδικασίας επιθεώρησης των εργασιών των ιατρικών επισκεπτών.
- Πρόσβαση σε ένα εκτενές σύστημα στατιστικών αναφορών (reports), που να συνδυάζει πληροφορίες, από όλες τις βάσεις δεδομένων, που διαχειρίζεται η εταιρεία.

"Σύγχρονη Λύση με ευκολία στην καθημερινή χρήση. Συνιστάται ανεπιφύλακτα"

**Νεκτάριος Μανάτος,
Διευθυντής Πωλήσεων**

Η Λύση

- Υποσύστημα διαχείρισης Ιατρικών Επισκεπτών και των καθημερινών τους ενεργειών, όπως οργάνωση προγράμματος επισκέψεων, εορτολόγιο, καρτέλες ιατρών κ.α.
- Υποσύστημα διαχείρισης Επιθεωρητών Πωλήσεων και των καθημερινών τους ενεργειών, όπως επιθεώρηση υφιστάμενων πωλητών, οργάνωση προγράμματος, κ.α.
- Διαχείριση αναφορών σε όλο το εύρος της εφαρμογής (στατιστικά πωλητών, πωλήσεων, πληρότητα αγοράς, πληρότητα παγίων, ελλείψεις, ανταγωνισμός, merchandising, καταγραφές υπολοίπων, κλπ).
- προϊόντα

Τα Οφέλη

- Αποτελεσματικότερη διαχείριση των εμπορικών συναλλαγών με τους πελάτες
- Σημαντική μείωση του λειτουργικού κόστους της εταιρείας
- Άμεση διεκπεραίωση και αποστολή των παραγγελιών
- Ορθολογικότερη διαχείριση των αποθεμάτων
- Αύξηση της απόδοσης των πωλητών και παρακολούθησης στόχων και επιτευξέων
- Αποτελεσματικότερος τρόπος λειτουργίας της επιχείρησης, με άμεσο και ανταπόδεικτο Return-on-Investment
- Βελτιστοποίηση της ποιότητας εξυπηρέτησης των πελατών
- Σημαντικό πλεονέκτημα έναντι του ανταγωνισμού

Δείτε περισσότερα case studies: www.regate.gr



CASE STUDY
MEDICAL REPS