



Η ανάγκη

- Έξυπνη υποστήριξη συμφωνιών με μεγάλες αλυσίδες (assortment lists, γκάμα ειδών) βάσει τυπολογιών
- Εντατική καταγραφή Merchandising και Ανταγωνισμού
- Καταγραφή προωθητικών ενεργειών
- Δυναμικό Sell out και παρακολούθηση ομάδας αισθητικών
- Φωτογράφιση σημείου
- Μεγάλο εύρος πελατολογίου
- Οικονομική Λύση με άμεση ανταπόκριση σε περίπτωση service

Η λύση

- Ενσωμάτωση του υποσυστήματος Merchandising βάσει τυπολογιών καταστημάτων
- Πλήρης και λειτουργική κάλυψη των ενεργειών Προώθησης, τοποθέτησης Stand και Sell out
- Υποστήριξη δρομολογίων και εύχρηστος προγραμματισμός επισκέψεων
- Σύνδεση με το reporting σύστημα της εταιρείας
- Next day replacement εξοπλισμού και κάλυψη βλαβών από τη Regate (ακόμα και υπαιτιότητας των mobile χρηστών)

Η Regate υποστηρίζει την J&J από το 2007 με το Regate Effective σε ανάγκες παραγγελιοληψίας στο φαρμακείο, merchandising σε mass markets και sell-out στο κανάλι της επιλεκτικής. Το Regate Effective βοηθάει στην εύκολη συλλογή και γρήγορη ανάλυση των δεδομένων της αγοράς.

Πελάτης: Johnson & Johnson

Κλάδος: Καλλυντικά Ευρείας Διανομής, Προϊόντα Οικιακής Χρήσης, Προϊόντα Λοιπών Πωλήσεων (Υγεία & Φροντίδα)

Ίδρυση: 1975

Αριθμός πωλητών: 90


Σημεία πώλησης: Φαρμακεία, Αλυσίδες Super Markets, πολυκαταστήματα, χονδρέμποροι


Υλοποιημένη λύση: Merchandising & Sell Out

Τα οφέλη

- Αποτύπωση συμφωνιών, εύκολος έλεγχος και διόρθωση από τους merchandisers με iPads
- Γρηγορότερη αντίδραση σε ενέργειες του ανταγωνισμού
- Μείωση των out-of-stock ειδών
- Συνολικότερο reporting με κύβους BI
- Άμεση απόσβεση του συστήματος Regate Effective λόγω της ενσωμάτωσης του τρόπου λειτουργίας του τμήματος πωλήσεων και marketing

Δείτε περισσότερα case studies: www.regate.gr

 801-11-11880

 info@regate.gr

