



Τη συνδρομητική λύση αυτοματοποίησης πωλήσεων Regate Effective SFA υιοθέτησε η πολυεθνική Puratos Hellas ΑΕΒΕ στις εγκαταστάσεις της στην Ελλάδα. Με το Regate Effective SFA αυξήθηκε σημαντικά η παραγωγικότητα της ομάδας πωλήσεων και ενισχύθηκε η ενδο-ομιλική συνεργασία.

## Η ανάγκη

- Εντατική παραγγελιοληψία στα σημεία πώλησης
- Επιτάχυνση εισπράξεων με έλεγχο υπολοίπων πελατών
- Παρακολούθηση πόντων προγράμματος πιστότητας (loyalty scheme) της εταιρείας
- Διασύνδεση με SAP/BaaN για την ανταλλαγή δεδομένων με τη μητρική εταιρεία

## Η λύση

- Εγκατάσταση συνδρομητικού Regate Effective On Demand με πληρωμή ανά μήνα
- Ενσωμάτωση εμπορικής πολιτικής ώστε ο πωλητής να είναι πλήρως ενήμερος για τον κάθε πελάτη
- Παρακολούθηση ανοικτών υπολοίπων, εμπορικού υπολοίπου, ωρίμανσης υπολοίπων
- Χρήση οικονομικών φορητών συσκευών (PDA) του εμπορίου με λειτουργικό Android

**Πελάτης:** Όμιλος Puratos Hellas ΑΕΒΕ

Πολυεθνική με παρουσία σε >100 χώρες

**Κλάδος:** Βιομηχανία Α' Υλών Ζαχαροπλαστικής

**Αριθμός πωλητών:** 20 στην Ελλάδα

**Σημεία πώλησης:** Ζαχαροπλαστεία, αρτοποιεία, βιομηχανικοί πελάτες

**Υλοποιημένη λύση:** Regate Effective SFA

## Τα οφέλη

- Οι ρυθμοί παραγγελιοληψίας και παράδοσης παραγγελιών επιταχύνθηκαν σημαντικά
- Ο πωλητής και ο πελάτης γνωρίζουν την κατάσταση της συνεργασίας τους
- Οι παραγγελίες περνούν αυτόματα από τα PDA στο ERP της μητρικής εταιρείας στο Βέλγιο
- Η διεύθυνση πωλήσεων παρακολουθεί τα δρομολόγια και την αποδοτικότητα του κάθε πωλητή ανά πελάτη

Δείτε περισσότερα case studies: [www.regate.gr](http://www.regate.gr)