



## Αυτοματοποίηση Πωλήσεων (Sales Force Automation)

Η ΕΤΑΙΡΕΙΑ RESOUL έχει ως σκοπό να επιλέγει, να δημιουργεί και να προσφέρει προϊόντα και υπηρεσίες που υποστηρίζουν την εμπειρία των καλών διαλειμμάτων.

## Η Ανάγκη

- Πληροφορίες και ιστορικό των παγίων
- Παρακολούθηση παγίων και καταγραφή απολεσθέντων
- Καλύτερη κατανομή ψυγείων στα σημεία πώλησης
- Άμεση καταγραφή βλαβών και ιστορικό ανά πελάτη και πάγιο
- Κλασική και τριγωνική παραγγελιοληψία
- Βελτίωση δρομολόγησης παραγγελιών

"Έγινε εύκολα αποδεκτό από την ομάδα πωλήσεων της εταιρείας μας και πλέον αποτελεί μονόδρομο χρήσης στη διαδικασία των πωλήσεων"

## Η Λύση

- Ενσωμάτωση πληροφοριών πελατών και παγίων στις συσκευές των εν κινήσει στελεχών
- Γεωγραφική παρακολούθηση παγίου και αξιολόγηση μέσω GPS του σημείου που βρίσκεται καθώς και της κατάστασης του
- Δυνατότητα παραγγελιοληψίας εκ μέρους τρίτων προμηθευτών
- Πρόταση του συστήματος για στρογγυλοποίηση παραγγελίας σε επίπεδο στρώσης παλέτας ή παλέτας

## Τα Οφέλη

- Αύξηση παραγωγικότητας και αριθμού πωλήσεων
- Επιτάχυνση των διαδικασιών επίλυσης των προβληματικών παγίων
- Πλήρη και άμεση γνώση της κατάστασης του παγίου
- Χάραξη στρατηγικής κατανομής των παγίων βάσει πραγματικών και επικαιροποιημένων δεδομένων
- Ευκολότερη, οικονομικότερη και ταχύτερη διανομή των προϊόντων

Δείτε περισσότερα case studies: [www.regate.gr](http://www.regate.gr)

CASE STUDY  
SFA

